一般社団法人日本スタートアップ支援協会

協会を 120%活用するための会員マニュアル

2022 年 10 月 1 日更新

一般社団法人日本スタートアップ支援協会について

- 「失敗学の承継」「起業家が起業家を育てる」をコンセプトに2016年に協会を設立しました。
- 協会には100社以上の会員に対して100名以上の顧問、20社以上のベンチャーフレンドリーな大手スポンサーが支援者として「スタートアップの企業価値の最大化」を実現します。

「富士山に登って見える景色は、登ってみなければわからない。」

- 私は東証マザーズ上場企業の夢展望株式会社（2013年マザーズ上場）の創業者です。2015年に実質バイアウトしたのち、2016年7月にスタートアップエコシステムを構築するために、上場企業の創業経営者仲間20名やスポンサーの協力を得てこの協会を設立しました。この協会を通じて私の上場前後の多くの失敗体験の継承を行い、反面教師として次の世代の起業家が同じ轍を踏まないように全力で支援しています。「うまくいかないときにどう考えたのか、どう切り抜けることができたのか」などの打ち手を水先案内人として伝えています。受講者全員にIPOやM&Aの興奮を味わってもらいたいと思います。ぜひ一緒に富士山に登りましょう！
- 将来の最終形として『志の高い優秀なスタートアップがEXITの登竜門として集まる出資機能を持つ起業家専門学校』になることを目指します。
- 私のライフワークとしてこの学校を中心に、起業家や支援者に愛される良質なベンチャーエコシステムとエンジェルネットワークを構築します。EXITした受講者からの再投資によりエコシステムを活性化させ、エンジェル投資、ベンチャー投資の底上げにより日本の産業発展、雇用創出に尽力していきます。

一般社団法人日本スタートアップ支援協会
代表理事　岡　隆宏

代表理事の経歴

オカ　　タカヒロ

岡　隆宏

一般社団法人 日本スタートアップ支援協会　代表理事
1961年大阪生まれ 59歳
1985年関西学院大学商学部卒業

1961年12月　大阪府池田市生まれ。
1985年3月　関西学院大学商学部卒業
1998年5月　夢展望株式会社を創業
2013年7月　東京証券取引所マザーズに上場
2015年2月　ライザップグループ株式会社と資本業務提携
2016年7月　一般社団法人日本スタートアップ支援協会設立
2016年8月　経済産業省近畿経済産業局ＬＥＤ関西のサポーター
2016年9月　大阪市シードアクセラレーションプログラムOIHのメンターに就任
2017年10月　東京都女性ベンチャー成長促進事業APT Womenのメンターに就任
2017年7月　大阪府ベンチャー企業成長プロジェクトBoomingのメンターに就任
2019年2月　中小機構スタートアップエンジェル連携推進協議会　正会員
2019年5月　協会ファンド設立
2020年6月　経済産業省J-Startup推薦委員就任
2020年7月　大阪スタートアップ・エコシステムコンソーシアム アドバイザー就任
2020年8月　J-Startup KANSAI推薦委員就任
2020年9月　大阪大学　共同機構 招聘教授に就任
2020年10月　東京都主催ASAC（エイサック）起業家メンターに就任
2021年4月　大阪市インキュベーションアドバイザーに就任
2021年6月　大阪市インベーション促進評議会 委員に就任

入会から会員サービスを受けるまでの流れ

入会審査合格メール	メールで合格通知と会員マニュアル、請求書を送信
入会金と会費の入金	クレジット払いの期限までにURLから決済。
会員サービス	入金前でも通知を受けた日からすべての会員サービスを受けれます。
登録手続き	マニュアルの入会後の手続きをご覧ください。
メンタリング	マニュアルのメンタリング予約をご覧ください
セミナーイベント	協会HPのイベントセミナーをお気に入り登録してください。 過去のセミナーやイベントの動画も見れます。
その他	不明点は何でも気楽に下記からご質問ください。 tok@yumeplanning.jp

主なコンテンツの詳細

セットアップ＆メンタリング

完全個別指導の代表理事とのマンツーマンのメンタリングにより1年間の成長目標や具体的なKPIを設定します。その後事業開発やビジネスモデルのブラッシュアップと個別の経営課題の解決を行います。別枠で必要に応じて協会顧問によるメンタリングも行います。

ピッチトレーニング

ピッチスライドの書き方やトーク内容について合格点になるまでブラッシュアップします。ボイストレーニングも行います。5分間のピッチ、1分間の動画作成を完成させます。

セミナーイベント

スタートアップが急成長するには知識と経験が必要です。スタートアップ側と証券会社、監査法人、VCとの情報格差をなくすためにもおおいに役立ちます。

8つのバリューアップポイントについて徹底メンタリング

1	ビジョンミッションバリュー(夢・原体験・社会貢献・クレド・ハードシングス)
2	課題と解決策(ストーリー性、不平・不満、プロダクトの説明、時代感、参考データー、アンケートやインタビュー)
3	人的資源／経営チーム力(バックグランド、受賞歴、メディア紹介、採用戦略など)
4	成長戦略／持続的競合優位性(強み、競合比較、経営戦略、知財戦略、イノベーション、企業価値の増大、カスタマーサクセス)
5	成長可能性／実現可能性(売上計画、初期集客、契約企業名、インタビュー結果、PRセールス手法、法的規制、経済的な影響力)
6	参入市場規模(TAM.SAM.SOM・ホワイトスペース・中長期経営計画)
7	ビジネスモデル(儲かる仕組み・営業戦略・料金プラン・UX・マーケティング・収益性・成長性・参入障壁)
8	コロナとの耐性と優位性を踏まえた中長期戦略（非接触、ホームステイ、三密解消、コスト削減）

個別メンタリングカリキュラムメニュー(自由選択制)

1	マインドセットについて	12	投資契約書について
2	事業計画書について	13	知的財産権について
3	バリューアップ、トップラインの作り方について	14	広報PRについて
4	課題検証（CPF）と解決策検証（PSF）について	15	ピッチトレーニング
5	プロト制作（MVP）とマネタイズ（PMF）について	16	人材採用と教育、組織構築とマネジメント
6	ユニットエコノミクスとカスタマーサクセスの構築	17	IPOプロジェクトの進め方と上場準備の進捗管理について
7	予実設定とその進捗管理について	18	監査法人対策について
8	最短最速の資金調達について	19	内部管理体制について
9	資本政策について	20	人事評価制度について
10	資産管理会社について	21	労務問題について
11	ストックオプションについて	22	幸せなM&A実現のための事業戦略

Ⅰ．　入会までの流れ

１．審査を通られた方にこのマニュアルと請求書を送信します。

請求書は事務手続簡略化のために郵送しません。お手数ですが印刷して保管してください。

２．請求書等で質問があれば至急お願いします。

※クレジット決済前でもメンタリング、イベント＆セミナーなど会員特典を本日からすべて受けられます。クレジットは自動更新となります。

Ⅱ．　入会後の手続き

1	５日以内に HP の会員一覧に貴社名等が記載されますので間違いがないかどうか確認をお願いします。 https://www.yumeplanning.jp/member/ 記載がない場合は至急連絡ください。
2	**Takahiro Oka** という Facebook の協会会員専用のサブアカウントが存在します。 https://www.facebook.com/profile.php?id=100054548912063 Takahiro Oka から友達申請が届きますので承認をお願いします 承認後に facebookMesenger の新会員グループチャットに追加されます。5 営業日以内に招待が来ない場合は連絡ください。グループチャットの過去の投稿内容を確認してください。簡単な自己紹介と入会目的、自社プロダクトの PR、自社の URL を合計 100 文字前後で投稿してください。
3	Takahiro Oka から facebook のプライベートグループ JSSA イベントスケジュールに招待がいきます。ベルのアイコンのお知らせに招待メールが届きますので「参加する」をタップしてください。
4	Takahiro Oka から facebook のプライベートグループ JSSA 会員制オンラインサロンに招待されます。ベルのアイコンお知らせに招待メールが届きますので「参加する」をタップしてください。
5	下記からチャットワークにダイレクト登録手続きをお願いします。個別のやり取りやお互いの依頼案件をチャットワークのタスク管理を活用しますので登録をお願いします。その後で個別にコンタクトします。チャットワークをまだ使われてない方はインストールしてください。ご不明点は連絡ください https://www.chatwork.com/g/k00r64ylv3d00u

Ⅲ.　協会コンテンツについて

Ⅲ-1　セミナーイベントの参加申込

●協会コンテンツについて

下記のセミナーイベントの予約をお願いします。

会費年払いの会員の方は特典として取締役と社員限定で２名まで無料となります。参加者にはPC メールで参加者情報リストとオンラインの場合は zoom の URL を送信します。セミナーイベントへの参加可能数はライトレギュラー２名、レギュラー３名、ゴールド４名までになります。

https://www.yumeplanning.jp/seminar-schedule/

お気に入り登録をお願いします。

また参加された方は下記のアンケートにお答えください。

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSffI0NT4zsIhXeR8NlJhOFbNnuEoEI3OVfsYogl7Z_LwWdUsw/viewform

Ⅲ-2　過去のセミナーの動画

過去のイベントセミナーの動画をご覧になれます。

この URL は社外秘扱いでお願いします。

①　過去のセミナー、上場企業経営者と語る会の動画一覧

http://tiny.cc/1787tz

②　過去のピッチイベント動画一覧

https://drive.google.com/drive/folders/10ADjyT_0cjOxD0B7lAxCa2uuVekaqOGM?usp=sharing

Ⅲ-3　会員専用ページ

HP のメニューからの【会員専用ページ】の会員コンテンツ（上場課題発見チェックリスト、事業計画作成マニュアル、ピッチイベント質問集＆ピッチ資料）を閲覧できます。

短縮 URL：http://ur2.link/M2hM　パスワード：yume1

上場課題発見チェックリスト
送信すると記入された内容が返信メールとして後日届きます。「いいえ」だけを残して個別のチャットワークに投稿してください。希望者には次回メンタリングで解決方法を指導しますので面談時に申告願います。
事業計画作成マニュアル
企業価値が最大化できる事業計画書を書くためのノウハウが記されています。 不明点やブラッシュアップを希望される場合はメンタリングを予約してください。
ピッチイベント質問集＆ピッチデッキ作成マニュアル
VC との面談やピッチでの想定質問集とピッチ用パワポ資料（デッキ）作成のコツをまとめてあります。こちらも不明点やデッキのブラッシュアップを希望される場合はメンタリングの予約をお願いします。

III-4　各種紹介について

顧問、VC,士業の先生などを紹介します。
協会アプリのマッチング機能を活用してください。
https://www.yumeplanning.jp/mentor/

III-5　求人エージェントの紹介について

求人エージェントの中で優秀な担当者を紹介します。下記に記入してください。
https://forms.gle/cdWp2L4Va5rid4Vr6

III-6　制度融資・補助金助成金について

制度融資・補助金助成金については申請書作成や手続きが煩雑なので成功報酬制でも行いたい場合は信頼できる専門家を紹介しますのでご依頼ください。
制度融資・補助金助成金の詳細については下記の中小企業庁のミラサポプラスをチェックしてください。
https://mirasapo-plus.go.jp

III-7 メンタリング面談予約と回数

メンタリング予約は面談時と同じ下記の面談予約ツールからお願いします。
URL とパスワードは変わりませんので毎回こちらからアクセスしてください。会員の方は毎週水曜、金曜がメンタリング日になります。キャンセルや変更をされた場合は他の方のためにご自身で早急にキャンセル処理をお願いします。キャンセル処理の仕方は面談の予約ページ（予約確定メール）のご注意に記載されていますので参照してください。当日予約は空きがあっても NG です。各メンタリングは次の準備がありますので 5 分前に終了します。
時間は 1 枠 30 分になります。

パスワード:jssa
① オンラインメンタリング面談
https://coubic.com/jssa/160162
前日までに下記に zoom、Teams、meet などの URL を記入して送信してください。
https://forms.gle/KSGAh4AiNwn341L96

②東京：丸の内新丸ビル
※1 コマ 30 分か 60 分間となります。実施しない月もあります。
https://coubic.com/jssa/180406

③大阪：梅田グランフロント大阪北館
※1 コマ 30 分か 60 分間となります。実施しない月もあります。
https://coubic.com/jssa/110255

④ 北海道：千歳駅前まちライブラリー@ちとせ
https://coubic.com/jssa/906821

⑤ 福岡：FUKUOKA GROWTH　NEXT
https://coubic.com/jssa/695190

⑥ 沖縄：スターバックス那覇豊崎アウトレットモールあしびなー店
https://coubic.com/jssa/579224

※メンタリングのキャンセルについて
前日と当日のメンタリングのキャンセルについては 1 回分としてカウントしますのでご注意ください。またメンタリング残回数の翌期への繰り越しはできません。

シード会員

コース名	面談回数	特徴	面談リクエスト可能数	参加者数
レギュラーライト	毎月 1 回	マイペースで上場準備をしたい方向け	月に 1 社まで	2 名まで
レギュラー	毎月 2 回	最短最速で上場準備をしたい方向け	月に 2 社まで	3 名まで
ゴールド	毎月 4 回	課題山積みの中で上場準備を最短最速でしたい方向け	月に 3 社まで	4 名まで

一般会員

コース名	面談回数	特徴	面談リクエスト可能数	参加者数
レギュラーライト	毎月 1 回	マイペースで上場準備をしたい方向け	月に 1 社まで	2 名まで
レギュラー	毎月 2 回	最短最速で上場準備をしたい方向け	月に 2 社まで	3 名まで
ゴールド	毎月 4 回	課題山積みの中で上場準備を最短最速でしたい方向け	月に 3 社まで	4 名まで

特待生	毎月 2 回(1 回 30 分)	最短最速で上場準備をしたい方向け.1 年間限定	月に 2 社まで	3 名まで

III-8　個別メンタリング

足元の経営課題の相談だけでなく、EXIT 準備が体系的に学べるように全 22 回のカリキュラムを組みました。EXIT 戦略が明確になりレベルアップします。もちろん従来の経営課題の解決のためのメンタリングも可能です。個別メンタリングの際にどのカリキュラムで受けたいかメッセンジャーで前日送信してください。

〇第 1 回	マインドセットについて 　経営ビジョンの最適化、ミッション、バリュー、リーダーシップ、逆境との向き合い方

○第 2 回	事業計画書について 　壁打ちによるビジネスモデルのブラッシュアップ、革新性、市場規模、競合優位性、収益性、グローバル性。
○第 3 回	バリューアップ、トップラインの作り方について 　toC,toB 別の最適なアライアンス候補企業の紹介（顧問 100 名、スポンサー20 社、会員 100 社）
○第 4 回	課題検証（CPF）と解決策検証（PSF）について 　リーンスタートアップ、デザイン思考などフレームワークの理解。
○第 5 回	プロト制作（MVP）とマネタイズ（PMF）について 　アジャイル開発による商品開発戦略の見直し、継続率向上策の実験検証、ポジショニング。
○第 6 回	ユニットエコノミクスとカスタマーサクセスの構築 　回収期間、選択と集中、解約率、アクティブ率、アップセル、クロスセルの実験検証
○第 7 回	予実設定とその進捗管理について 　KPI や売上予算設定方法と予実差異分析、蓋然性測定。
○第 8 回	最短最速の資金調達について 　協会ファンド審査、エンジェルや VC の選定方法や個別紹介。増資、銀行融資、資本性ローン、資料の見直し。
○第 9 回	資本政策について 　フェアバリュエーションと株主選定方法、持株比率など。
○第 10 回	資産管理会社について 　税務効果と設立方法、ホールディングス化など。
○第 11 回	ストックオプションについて 　無償、有償、信託型などのメリットデメリットの説明
○第 12 回	投資契約書について 　タームシートによるレビューと改善策、J-KISS、創業者間契約書、株主間契約書
○第 13 回	知的財産権について 　知財が取れるかどうかのアドバイスや有名弁理士の紹介
○第 14 回	広報 PR について 　セルフブランディングやメディア向け広報活動、社内プロモーション方法、リクリーティング。
○第 15 回	ピッチトレーニング 　スライド作成と修正、プレゼン面談スキルアップ指導。
○第 16 回	人材採用と教育、組織構築とマネジメント

	CXO の採用方法、チームビルディング、コミュニケーションスキル、カルチャーフィット。
○第 17 回	IPO プロジェクトの進め方と上場準備の進捗管理について 300 項目のチェックリストで課題抽出、最適な上場準備チームと CFO の採用教育評価。
○第 18 回	監査法人対策について 監査されやすい体制作りと有力監査法人の紹介、ショートレビューと監査契約。
○第 19 回	内部管理体制について CFO 採用方法、制度会計への対応、社内規定、J-Sox 対応、労働債権、関連当事者取引、反社・反市場チェックなど。
○第 20 回	人事評価制度について 絶対評価と相対評価、リテンションマネジメント
○第 21 回	労務問題について 労基に関するリスクチェックと問題社員対策。失敗しない退職勧奨など。
○第 22 回	M&A 実現のための事業戦略 M&A しやすいビジネスモデルやバリュエーション設定方法、DD 対策と売却実務指導

★8 つのバリューアップポイントについてのメンタリングも好評です。
主にピッチトレーニングなります。
①ビジョンミッションバリュー(夢・原体験・社会貢献・クレド・ハードシングス)
②課題と解決策(ストーリー性、不平・不満、プロダクトの説明、時代感、参考データー、アンケートやインタビュー)
③人的資源／経営チーム力(バックグランド、受賞歴、メディア紹介、採用戦略など)
④成長戦略／持続的競合優位性(強み、競合比較、経営戦略、知財戦略、イノベーション、企業価値の増大、カスタマーサクセス)
⑤成長可能性／実現可能性(売上計画、初期集客、契約企業名、インタビュー結果、PR セールス手法、法的規制、経済的な影響力)
⑥参入市場規模(TAM.SAM.SOM・ホワイトスペース・中長期経営計画)
⑦ビジネスモデル(儲かる仕組み・営業戦略・料金プラン・UX・マーケティング・収益性・成長性・参入障壁)
⑧コロナとの耐性と優位性を踏まえた中長期戦略（非接触、ホームステイ、三密解消、コスト削減）

協会から有名なピッチイベントに推薦します。下記に記入してください。ただし審査があります。

http://tiny.cc/ksvuqz

Ⅲ-9　推薦図書

協会からの推薦図書は下記にアクセスしてください。知識がないと知恵は出ません。読破してください。注意：クロームのアドブロックを無効にしないと表示されません。

https://www.yumeplanning.jp/recommended-books/

Ⅲ-10　社名、代表者、資本金、URL の変更

社名、代表者、資本金、URL の変更はメールで連絡ください。

ご不明点は下記にご遠慮なくご連絡ください。

tok@yumeplanning.jp

Ⅳ.　主な支援内容のまとめ

主な支援内容は下記になります（個別カリキュラムに一部含まれます）

1.	ピッチイベントで勝てるスライドのブラッシュアップ
2.	ピッチトレーニングと台本作成
3.	企業価値最大化のためのビジネスモデルの壁打ちとブラッシュアップ。
4.	協会ファンド、顧問による最短最速での資金調達支援
5.	IPO や M&A に必要な情報提供やネットワーク紹介
6.	KPI 設計と実行の支援、予実管理支援
7.	顧問や会員、スポンサーなどトップラインにつながる顧客紹介
8.	上場準備チェックリストによる課題抽出と改善指導
9.	事業計画書のブラッシュアップ
10.	資本政策のレビューと改善支援
11.	ストックオプション導入支援
12.	PMF を達成し、スケールを目指すための支援
13.	人事評価制度導入やエージェント紹介による組織開発支援
14.	PR 支援として記者やライターの紹介
15.	投資契約書のレビューと弁護士の紹介
16.	IPO 企業を顧客に持つ有名会計事務所や税理士事務所の紹介

17.	スタートアップに理解と実績のある IPO 企業を顧客に持つ社労士の紹介
18.	実績と信用のある上場コンサル会社の紹介
19.	仲間つくりの MeetUp への参加

V.スタートアップの声

スタートアップの声です。
https://www.yumeplanning.jp/review/

VI.スポンサー特典

【①AWS 様のスタートアップ支援プログラムについて】
会員限定特典
・Activate 説明資料＆申請手順： https://go.aws/3d0NGcS
・JSSA 専用コード（申請時に必要な組織コード）：0rmBz
・提供 Type：Bronze（$5k/2 年）
・申請特記事項：上記ご提供条件に加えて、以下を追加条件とします
1.JSSA 会員であること。
・プログラム概況
　・AWS クーポン： $5,000/2 年（50 万円程度。AWS を現状利用・未利用どちらでも可！
　・技術サポート：クラウドサポートエンジニアによるメール、チャット、電話での 24 時間年中無休のサポート
　・個別技術メンタリング：技術相談、構成レビュー、他社事例紹介、カジュアルなご相談でもOK
その他の特典も多数ございますので、お気軽にご相談ください！この内容はくれぐれも社外秘扱いでお願いします。

【②株式会社オービックビジネスコンサルタント様のスタートアップ支援プログラム】
会員限定して、IT 統制解説や関与先のご紹介をセットにご用意いたします。
・R3 年 IPO 実現 70/125 社が利用する奉行の初回限定価格での提供

・コンサルタントによる IPO 志向で今行うべき IT 統制の論点整理
・関与先へのマッチング
希望者の方は下記の企業成長支援室長　堀江勇輝様にメールで連絡してください。
yhorie@obc.co.jp
https://www.obc.co.jp/special/ipo

以上になりますが不明点は連絡ください。

Japan startup support association
一般社団法人日本スタートアップ支援協会